





# **TABLE** CONTENTS

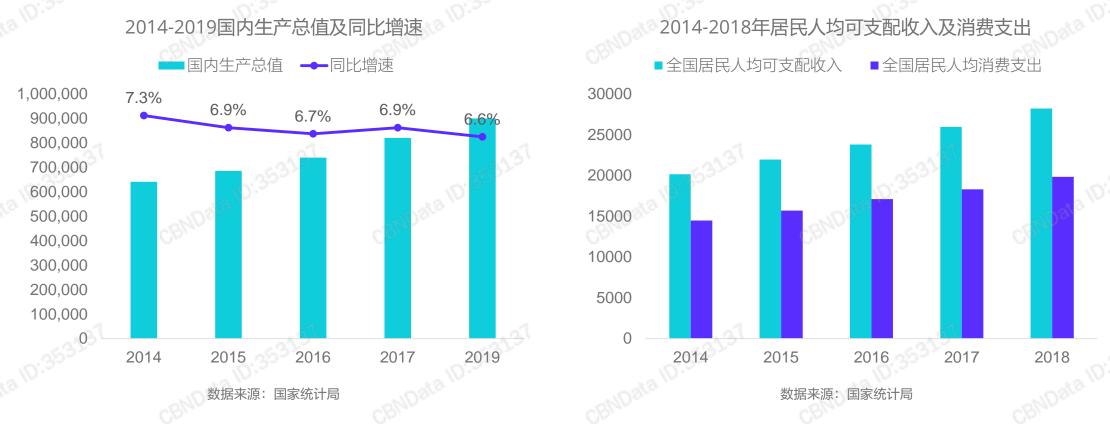
- 第一部分:背景
  - 消费者需求扩大
  - 渠道选择多元化
- 第二部分: 新消费催生复合消费场
  - 复合消费场时代, 品牌迎来新挑战
  - 内容是品牌攻克挑战的"C位利器"
- - 优质的渠道:多元内容组合,"广度+深度"蓄水硬质的内核:黄金内容——IP,赋予品牌"高流量+强裂变"





## 我国经济保持稳定增长态势,消费能力与需求不断扩大

我国国内生产总值保持稳健提升的趋势,同比增速依旧保持在高位。居民人均可支配收入和消费支出持续提升,消费能力与需求不断扩大。



大数据:全洞察



## 购物途径愈发丰富,信息与消费渠道更多元,促使新消费的诞生

网购已成消费者的日常,中国网络购物使用率达到近八成,且呈现稳步提升的趋势。与此同时,在消费的各个环节中,各类线上与线下渠道为消费者提供大量信息获取与商品购买的选择,"碎片化"购物成为常态。



数据说明:使用率指的是网络购物用户占整体网名的比例 数据来源:CNNIC中国互联网络发展状况统计调查

#### 面对消费路径中大量的信息与转化渠道,消费者购物场景碎片化



资料整理自波士顿咨询 x 阿里研究院《 中国消费新趋势 》





## 复合消费场时代来临,为品牌营销带来挑战



大数据:全洞察 7



## 复合消费场时代下,新兴消费圈层涌现,需求愈加多元

复合消费场中,一些不曾在舞台中心的人群爆发出不容小视的消费潜力,需求呈现多元化。Z世代为兴趣而持续剁手,单身人群既迷恋宠物的陪伴,也享受一人"食"光;而新银发族积极触网的同时,也不忘探索世界之美。



### 预览已结束, 完整报告链接和二维码如下:

https://www.yunbaogao.cn/report/index/report?reportId=1 16994

