



清科集团
Zero2IPO Group

投资界
PEdaily.cn

投资界周刊

第555期

2012年10月26日出版





前言

- 《投资界周刊》前身为《清科周刊》，首发于2006年，是为PE/VC行业从业人员精心打造的资讯类周刊，内容涵盖当周投融资热点、重大行业资讯、数据观察、业内人物专访和专家观点等。
- 投资界网站以强大的投资人关系网络为基础，致力于为业界人士提供最及时、准确、深入的市场报道，并整合清科集团十余年的行业研究资源，倾力打造具备丰富数据及深入分析的专业化网站。
- 无论您是投资人、创业者、分析师还是律师，我们都诚挚的邀请您与我们分享您的观点和思想，共同见证中国PE/VC行业的成长！



目录

一、投资界专访

二、投资新闻速递

三、行业新闻动态

四、投融资事件聚焦

五、清科研究精华

六、热点人物

七、投资界学堂



专题策划



大正元郭迅：打造PE投资“特种部队” 勿将对赌“妖魔化”

郭迅坦言，大正元是一家只有十几个人团队的基金，是个小基金。但是“我们的团队是个‘特种部队’，投资的‘多面手’，我们的‘战士’不是普通的国防军，需要同时具备‘开飞机、开坦克’的技能。”郭迅对自己的团队非常自豪。大正元有自己的行业专注、专业的投后服务以及多元退出渠道和业绩。



重点新闻——投资速递



• 雷军投资企业估值上百亿美元：看人胜于看项目

- 雷军所投资的凡客诚品、欢聚时代、拉卡拉、UC优视等企业，均已成为各自行业里排名数一数二的企业。有媒体估测，“雷军系”的公司估值约150亿至200亿美元。



• 业界称玩转PE需5年学习期 十年投资心态渐变

- 2012年是中国PE市场最为低谷的年份之一。多数投资人对市场持谨慎观望态度，机构募资难度逐渐加大，平均单笔募资金额规模偏小，退出渠道日益收窄。



• 《基金法》二审：PE纳入监管几成定局 有望年内出台

二审版本出现一些细节性调整，但大的方面诸如将股权投资基金（PE）纳入监管并无变化。这也意味着，前期多家股权协会等联名上书无效。

• “投行贵族”中金公司今日启动裁员 或达30%

- 作为投行中的贵族，中金公司终于也无法幸免“粮荒”。和讯网获悉，中金公司今日正式开始启动对投行部门的裁员，总人数大约在30人，或者比例达到30%。



• 巴比馒头包子工厂的连锁传奇：拒绝VC年底开店3000家

- 这是巴比馒头的大“后厨”。“我们就是要做世界的包子大王”，主人刘会平描绘着巴比馒头的未来：“巴比五年内门店要开到3000家，投资3亿元建全自动化生产的新厂。”





重点新闻——投资速递



• **一级市场泡沫大退出难 近五成PE欲涉足二级市场**

伴随中国经济增速放缓以及二级市场的持续萎靡，一级市场估值亦呈现下降趋势，但“好女不愁嫁”，一级市场的好项目竞争依然激烈且估值仍偏高。



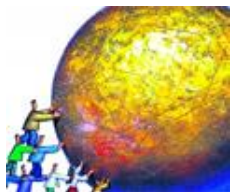
• **NEA蒋晓冬：投资切忌自我感觉很懂 务求深耕细作**

- 5年前，古稀之年的NEA创始合伙人兼董事长迪克·克拉姆里克 (Dick Kramlich) 曾亲驻上海希望发掘一名关键先生，刚过而立之年的蒋晓冬则成为不二之选。



• **创业板激活VC/PE投资 渐成高成长企业IPO融资通道**

- 由于首批登陆创业板的公司将迈入全流通行列，创业板三周年正在成为市场关注的重要时间点。昨日，创业板指数上涨0.67%，逾七成交易个股飘红。



• **当“高净值人士”遭遇PE：看重团队风险把控 获取合理增值**

- 证券时报记者见到了被视为“高净值人士”的蒋先生：一家深圳民营企业的大股东，拥有10余套高端房产，在股票市场持有大量资产。



• **阚治东：创投业“猫冬”时间不会太长 要坚持下去**

- PE投资市场和股市一样，也会牛熊交替。从事PE既要能过好日子也要能熬苦日子，“猫冬”实际上就是“熬”和“坚持”。

第12届·中国

China Venture Capital & Private Equity Annual Forum

创业投资暨私募股权投资 年度论坛

时间：2012.12.05~06 地点：中国·北京

破局



刘 昼

沈南鹏

阎 焱

靳海涛

吴尚志

熊晓鸽

赵令欢

陈 浩



重点新闻——行业动态



• **马化腾“辟谣”二维码：是商务化的敲门砖**

去年年底微信推出二维码功能时，并没有引起太多人注意。但马化腾今年9月在中国互联网大会上的一番表态，让二维码成为明星话题。



• **拯救赛维引出“神秘大鳄”：光伏投资一年豪掷500亿**

已经在破产边缘徘徊多时的光伏企业江西赛维LDK突然获得一笔从各个角度都让人难以揣测的股权融资交易。



• **王卫携顺丰潜行：快递业黄埔军校 最有钱的工作狂**

1993年，22岁的王卫在广州顺德创立顺丰速运，那时仅有6个人。2011年，这家公司的销售额已经达到150亿，拥有15万名员工，年平均增长率50%，利润率30%。



预览已结束，完整报告链接和二维码如下：

https://www.yunbaogao.cn/report/index/report?reportId=1_15787

