



# 汪涛、魏尚进：逆全球化对 通胀的影响



文/意见领袖专栏作家 汪涛、魏尚进

高通胀在诸多发达经济体重现，不仅让各国央行感到意外，而且迅速成为人们对经济的首要担忧。虽然紧缩的货币政策难以避免，但结构性因素在目前通胀抬头情况下的作用也值得关注。具体而言，除了新冠肺炎疫情导致供应链中断、俄乌冲突加剧能源价格和食品价格冲击等因素外，决策者还必须更明确地认识到逆全球化会带来的通胀后果。

在2008年全球金融危机爆发前的20年里，全球化趋势似乎势不可挡。全球贸易量的增速是全球GDP增速的两倍[1]。由于亚洲、拉丁美洲以及中欧和东欧诸多国家的改革与开放，其中中国的改革开放成果最为突出，使得许多产品的生产在全世界重新布局。

这一时期的高速全球化，特别是中国融入世界贸易和投资，不仅大大提高了世界各国商品供应的多样性，也大大降低了许多国家商品的价格和家庭消费的成本。例如，过去几年里，当美国的全年通货膨胀率在2%左右徘徊时，商品通货膨胀率通常会在-1%左右。1990年至2008年间，美国从工业化国家进口的制成品价格上涨了33%，而从发展中国家进口的产品价格仅上涨了3.4%[2]。对于某些商品，如果中国的出口占美国进口比重较高的话，其价格的上升程度就会低一些，甚至会出现价格下降的现象[3]。世界市场上也有一种“中国价格效应”的讲法(The China Price Effect)：对于某一商品，只要是中国企业成为全球的主要生产者，其价格往往会下降。

中国之所以能帮助各国控制价格上升是因为其持续的经济改革及随之而来的跨国企业投资。中国在 2001 年加入世界贸易组织时，将其平均关税从 20 世纪 90 年代初的 40%以上降至 15%左右，随后几年又降至 8%左右[4]。市场化改革和进入世界市场的机会让中国企业迅速成长起来。

与此同时，中国鼓励外国直接投资的政策、低廉的劳动力成本和相对良好的基础设施，吸引了跨国企业，推动中国成为最大的直接投资目的地之一和“世界工厂”。在过去 30 年大多数的时间里，外资企业的出口占到中国出口总额的三分之一乃至二分之一。

发达国家在全球化过程中通过低成本进口产品取代更昂贵的国内产品，除了直接享受到低价进口商品的好处，也以全球化为理由间接削弱工人的议价能力，从而让国内生产的商品也能保持相对较低的价格。



虽然反全球化的声音一直存在，美国总统特朗普挑起的对多国的贸易争端，特别是在 2018 年至 2019 年期间对美国从中国进口的产品加征关税的行动，给全球化带来了沉重打击。

特朗普的行为直接或间接地推高了美国物价，直接影响早 美国家庭

**预览已结束，完整报告链接和二维码如下：**

[https://www.yunbaogao.cn/report/index/report?reportId=1\\_44039](https://www.yunbaogao.cn/report/index/report?reportId=1_44039)

