



爱情与财富如何相伴成长？ 长沙银行这部短片揭开秘密





来源：愉见财经

“遇到了人生宝藏，每一笔‘投资’都作数。”前不久，长沙银行一部5分10秒的短片《致宝藏的你》在网络上悄然呈现，引得不少网友停下屏幕上划动的手指，与身边人一同观看。

电影取材于用户真实经历，通过讲述一对青梅竹马爱情与财富共同成长的故事，让无数有情人对“人生宝藏”有了新的认知和定义。

短片中，聪明伶俐的小女孩，喜欢上了上课睡觉开小差的“笨蛋”。缘分让他们走过青葱岁月，从玩伴变成了情侣，压力和挑战也随着他们走出象牙塔的那一刻开始。像众多情侣一样，他们既是忙于工作的上班族， just 是不善理财的“月光族”，很多人在“爱情与面包”的碰撞中没能继续走下去，他们却凭借“勇敢向前”的一股劲闯关成功。这个阶段的爱和

投资一样，需要耐心“定投”才能画出“微笑曲线”。于是，随时进场门槛低、专业管理省心省力的理财产品成为这个阶段年轻人的一种刚需，让他们得以相对从容而笃定地追求梦想。



好不容易涉过职场“浅滩”，进入婚姻生活，家庭开支呈几何级上升，而多数人在职场中的发展往往摸到了天花板。如何破局？创业、跳槽都是一种选择。凡事不破不立，要想进阶，就得打破现状，而要打破现状，就免不了要拥抱不确定性。风险偏好发生变化，资产配置方案也变得多元，如同短片中女主所说：“爱是玩命付出，不承诺保本，但爱也是固定收益，支撑你穿越所有周期。”此时，理财产品需要满足客户个性化、多样化投资需求，以适配具有一定风险承受能力、希望获得一定收益的客户。

随着主人公步入中老年，如同许多老夫老妻一样，经历风风雨雨，他

们也渐渐感受到：人生中有很多高光时刻，好像跟财富无关，又好像跟财富有关。稳健增值需求、教育需求、品质养老需求成为重点，有经验、有实力的投资者会像年轻时果断投资人生、锁定爱情一样，早早为自己的财富安全和身体健康上加上一道保险。毕竟，陪伴是最长情的告白，相守是最温暖的承诺。

新时代的财富管理：陪伴客户财富成长

Y

财富管理是一个专业陪伴的过程，从来都不是让客户一夜暴富。其核心价值，一是让客户财富保值，即跑赢通胀；二是财富增值，即本着复利原则让客户财富“鸡生蛋，蛋孵鸡”。短片的基调是共同陪伴、促进成长，针对大众富裕阶层，服务客户范围更广、与客户成长空间更大。

传统金融服务语境下，很多人从恋爱、置业到结婚、创业，再到育儿、养老……可能在长达几十年的时间里，要么从未与“财富管理”打过交道，要么对财富管理的内涵存在长期曲解。造成这种现象有多种原因：门槛过高、信息相对匮乏、没接触过资本市场、财富理念尚未跟上时代变化等等。

金融并不只为少数人服务。普惠、向善的金融，应该让所有人都能公平地从中获益。正如业界流行的一种说法：让财富管理“飞入寻常百姓家”，是共同富裕赋予金融机构的使命与担当。财富管理可以为高净值人群所用，但并非只为高净值人群所用。

《中国私人财富报告》显示，2006-2020 年间，中国个人持有的可投资资产总规模由 25.6 万亿元增至 241 万亿元，年复合增速达到 17.4%；对比来看，我国同时期名义 GDP 的年复合增速仅为 11.5%。由此可见，我国居民财富正相对于 GDP 以更快的速度增长。

从家庭资产结构来看，居民部门过去以房地产、存款和银行理财作为主要配置方向。当前，房地产投资属性显著弱化，银行理财打破刚兑，居民理财意识觉醒。家庭资产结构调整、增配金融产品是大势所趋，因此对金融投资专业性的需求给财富管理市场的发展提供了契机。

梳理上市银行 2021 年业绩报告可以发现，多家上市银行个人客户资产规模快速增长，当前财富管理正在成为商业银行重点发力布局的业务方向。这意味着，在需求侧出现显著变化的当前，供给侧已经有了敏锐感知，并且及时调整，一头扎进这波浪潮，掀起一面面大旗。

预览已结束，完整报告链接和二维码如下：

https://www.yunbaogao.cn/report/index/report?reportId=1_52648

