

化妆品行业周报:品牌端静待3.8大促行情关注新规利好厂商





投资建议

继续好看化妆品新规利好的优质上游标的:进入全球原料巨头供应链体系、22Q1海外疫情缓解、需求回升,国内新规严监管下需求增多,新产能持续释放的科思股份;绑定海内外头部品牌、新工厂投产望贡献业绩增量(预计收入端较净利端更早有所体现)的代工龙头嘉亨家化。

12 月化妆品终端零售同增 2.5%、总体偏淡, 1~2 月为零售淡季。据草根调研, 当前各大品牌纷纷筹备 3.8 大促, 预计大促催化下、总体零售得到提振, 建议择机提前布局头部品牌商贝泰妮/珀莱雅、有望靓丽增长的鲁商发展。

本周专题: 上海上美招股书梳理

上海上美提交港交所上市聆讯申请,据招股书,公司 19/20 年营收 29/34 亿元 (+17.6%),对应净利率 4.0%/7.8%, 1-3Q21 营收 25.96 亿元 (+12.77%),净利 2.85 亿元 (+45.30%)、净利率 11%、持续提升、获益销售费用率降。

品牌孵化能力强,大众主品牌韩東(护肤)/一叶子(护肤)/红色小象(婴童)均为细分赛道龙头品牌,近年加快品牌孵化速度,推出高肌能(大众敏感肌护肤)、安弥儿(中高端孕期洗护)儿及极方(护发),22年筹备推出安敏优(中高端母婴)、一页、山田耕作等三个品牌。

渠道覆盖广泛, 直营/合作电商平台/分销等模式布局线上, 合作线下



零售商(大型超市及连锁化妆品店)/分销模式布局线下。1-3Q21线上占73%、同增11%(其中直营同降1%,猫超/京东/唯品会等零售同增363%),线下同增15.7%(其中超市及连锁化妆品店同增33.7%)。

本次上市拟募集资金主要投向品牌建设/投资/设备改造及扩张/增加销售网络/研发/数字化信息化等。

重点数据

12 月化妆品零售额 341.4 亿元、同增 2.5%,增速环比 11 月放缓 5.7PCT,主要受 10-11 月大促影响需求减弱;相比 19 年 12 月复合增速 5.7%; 21 全年化妆品零售额累计 4026 亿元、同增 14%,相比 19 年同期 复合增 11.7%,景气度处行业上游,增速仅次于体育休闲、文化办公。

行情回顾及重点公告

上周上证综指跌 1.63%/深证成指跌 1.35%/沪深 300 跌 1.98%, 化妆品板块跌 3.56%, 跑输沪深 3004.67PCT, 处行业下游。个股方面, 上海家化、鲁商发展、朝云集团涨幅居前, 逸仙电商、丽人丽妆、拉芳家化跌幅居前。

上海家化公告 21 年度业绩预增: 预计 21 年净利润 6.55 亿元(+52%), 4Q21 净利润 2.35 亿元(+99%)。

风险提示



新品/营销/渠道发展不及预期;生产/代运营商大客户流失。

关键词: 业绩预增 疫情

预览已结束, 完整报告链接和二维码如下:

https://www.yunbaogao.cn/report/index/report?reportId=1_36615

