

食品饮料行业 2022 三季报总结: 白酒韧性十足 食品次 第复苏





白酒板块: 1) 收入端: 白酒板块整体营收保持稳步增长, 22Q3, 次高端、地产酒增速较快, 其中次高端 Q2 业绩普遍承压, Q3 回补较为明显; 苏皖地区宴席场景受疫情影响较少, 需求稳定释放, 高端酒保持平稳增长, 部分地区(如新疆等)受疫情防控影响, 白酒消费有所承压。

2) 利润端:白酒板块净利润率 Q3 同比均有所改善,整体归母净利润率 36.4% (+1.46pct),其中次高端利润率改善较为明显。3)报表质量:高端、次高端、地产酒表现分化,部分酒企加快合同负债释放,Q3 次高端业绩增速回暖,合同负债环比有所下降;Q3 地产酒合同负债同比增速较高,蓄水池充足。

餐饮供应链: 1) 速冻食品: 渠道差异致 Q3 表现分化。随 Q3 疫情逐步缓解,部分 B 端因疫情影响较大的企业环比加速增长,如如干味央厨,味知香。C 端为主的企业环比降速,如三全食品,海欣食品。立高食品下游烘焙门店以及山姆渠道受居民消费力下降影响 Q3 小个位数增长,基本延续 Q2 趋势。成本压力随油脂价格下行改善,费用率受疫情影响,渠道推广,营销活动减少,费用率同比下降。2) 调味品: Q3 收入同比提速。2022Q3 收入增速 10.7%,同比提速,疫情冲击下调味品行业体现了必需品的高稳健性。由于大宗原材料成本仍处高位,板块毛利率同比-2.0pct,但利润增速同比有所改善。3) 连锁:疫情影响下,盈利能力大幅恶化:疫情影响下,Q3 收入增速同比有所下降。Q3 净利率 5.4%,同比-14.2pct,疫情多点散发下原材料、物流成本上涨显著影响了板块盈利能力。



零食板块:板块内业绩分化明显,品牌商 Q3 表现稳健,品牌商中,新渠道拓展的盐津铺子、劲仔食品表现较好,洽洽食品表现较为稳健,其他零食公司受疫情、成本等因素影响,整体表现略有承压。

投资建议: 白酒推荐具有稳健性的高端和地产酒, 重点关注贵州茅台、泸州老窖、山西汾酒、洋河股份; 大众品中期看好速冻, 长期建议左侧布局连锁和调味品, 重点关注安井食品、立高食品、绝味食品、巴比食品、海天味业、千禾味业, 此外建议重点关注独立个股百润股份。

风险提示:疫情反复;行业竞争加剧;原材料价格波动;食品安全问题等

关键词: 物流 疫情 白酒 食品安全

## 预览已结束,完整报告链接和二维码如下:



