

房地产行业 2023 年 2 月投资策略:销售底部确认但复苏缓

慢 政策跟进力度无需担忧





行业:销售底部确认,静待信心重筑。从统计局数据看,2022 全年,商品房销售额累计为133308 亿元,同比-26.7%;销售面积累计为135837万平方米,同比-24.3%。12 月单月,商品房销售额14660 亿元,同比-27.7%,降幅较前值收窄4.6 个百分点;销售面积14587万平方米,同比-31.5%,降幅较前值收窄1.7 个百分点。我们认为,行业销售底部区间已得到确认,随着疫情影响减弱、经济活动恢复常态、需求激活政策出台,购房者的信心也会逐步重筑。

从日频数据跟踪来看,销售尚待回暖,继年末"翘尾"行情缺席后,春节返乡置业潮也并未出现。2023年截至1月27日,30城商品房成交面积750万㎡,同比-43.5%;其中,长三角、华南、华中&西南、华北&东北区域的商品房成交面积累计同比分别为-41%、-55%、-41%、-35%;一线城市、二线城市、三线城市的商品房成交面积累计同比分别为-30%、-48%、-47%。根据中指院发布的数据,2023年春节期间,重点城市新房成交规模保持低位,较去年春节假期下降约21%,恢复至疫情前春节(2019年)的75%,仅部分城市在去年同期低基数下同比出现增长。各地楼盘以顺销为主,并未进行大规模加推,且折扣力度基本延续前期优惠。

二手房方面,据贝克研究院发布,2023年春节期间重点50城二手房带看量较去年春节提升28%,二手房成交量较去年春节增长57%。

春节前,高层对房地产行业频频发声,积极表态,直击房地产行业当下面临的困境。当前化解风险已是重要工作,当前融资端政策基本到位,



需求端政策政策仍有较大宽松余地,节后政策跟进力度无须担忧。

板块: 1 月跑输大盘,业绩下滑导致估值抬升。自上期策略报告发布至今,房地产板块上涨 2.0%,跑输沪深 300 指数 6.7 个百分点,在 31 个行业中排 26 名。板块业绩下滑导致估值有所抬升,根据 Wind 一致预期,按最新收盘日计,板块 2023 年动态 PE 为 7.9 倍,比 2019 年 1 月 3 日的底部估值水平(6.1 倍动态 PE)高 28.1%,比 2021 年估值水平(10.2 倍动态 PE)低 22.6%。

投资策略:需求端复苏仍是关键,政策跟进力度无须担忧。当前行业销售底部区间已经确立,但复苏速度仍较为缓慢,需求端复苏仍然是解决行业困境的关键。高层对房地产的支持态度愈发明确,行业迎来政策面、舆论面持续友好的阶段,政策跟进力度无须担忧,后续需求端一揽子政策将持续放松,同时也不排除有创新、非常规的支持政策出现。我们看好三条主线:①久经考验的优质房企;②接近"上岸"的困境反转型标的;③受地产拖累的物业板块。2月组合推荐保利发展、招商积余。

风险提示: 1、后续政策落地效果不及预期; 2、疫情等因素致行业基

预览已结束, 完整报告链接和二维码如下:

https://www.yunbaogao.cn/report/index/report?reportId=1_51733

